

BADANIE I OCENA OFERT W POSTĘPOWANIU O UDZIELENIE ZAMÓWIENIA PUBLICZNEGO. ASPEKTY PRAKTYCZNE

WAŻNE INFORMACJE:

Komisja Europejska zwróciła uwagę w rekomendacjach pt.: „Europejskie ramy kompetencji dla specjalistów ds. zamówień publicznych” (ProcurCompEU), że jednym z kluczowych obszarów wiedzy i umiejętności, który musi znać każdy specjalista ds. zamówień publicznych jest właśnie ten związany z badaniem i oceną ofert. **Podczas proponowanego szkolenia od strony praktycznej wskażemy jaki może być stosowany model postępowania (wzorzec działania) przy badaniu występowania podstaw odrzucenia oferty, zwracając uwagę na najtrudniejsze elementy, takie jak badanie rażąco niskiej ceny, czy ocenę złożenia oferty w warunkach nieuczciwej konkurencji.**

CELE I KORZYŚCI:

- Będziesz znał i umiał stosować schemat postępowania podczas:
 - badania rażąco niskiej ceny,
 - ustalenia prawidłowości zastosowanej w ofercie stawki podatku VAT,
 - decydowania o korekcie omyłek w ofercie.
- Dowiesz się co to jest treść oferty i jak ją odróżnić od elementów oferty mających walor jedynie informacyjny lub formalny.
- Poznasz najczęściej popełniane błędy podczas badania ofert.
- Uzyskasz odpowiedzi na najczęściej pojawiające się pytania i wątpliwości.

PROGRAM:

- 1. Oferta złożona po terminie:**
 - Czy oferta złożona o 12:00:49 jest ofertą złożoną o 12:00?
 - Co robić, gdy nie można złożyć oferty z uwagi na awarię systemu teleinformatycznego?
- 2. Oferta niezgodna z przepisami ustawy:**
 - Czy wykonawca może powierzyć wykonanie całego zamówienia podwykonawcy?
 - Oferta w języku obcym - jak poprawnie ją złożyć?
 - Przesłanie dwóch plików z taką samą treścią, rozbieżność pomiędzy ceną podaną liczbowo a słownie - czy są to dwie oferty?
- 3. Oferta złożona w warunkach nieuczciwej konkurencji:**
 - Jakie mogą być symptomy zмовы przetargowej?
 - Na czym polega niedozwolona inżynieria cenowa?
 - Przykłady czynów nieuczciwej konkurencji w związku ze składaną ofertą.
- 4. Rażąco niska cena:**
 - Kiedy należy badać ofertę pod kątem rażąco niskiej ceny?
 - Sytuacje, w których „rozbieżność wynika z okoliczności oczywistych, które nie wymagają wyjaśnień”.
 - Zasady dopytywania i uzupełniania złożonych wyjaśnień.
- 5. Niezgodność treści oferty z warunkami zamówienia:**
 - Co to jest treść oferty?

- Czy niezłożenie wymaganego kosztorysu ofertowego w sytuacji ustalenia wynagrodzenia ryczałtowego jest niezgodnością treści oferty z warunkami zamówienia?
 - Brak oświadczenia w sprawie podwykonawstwa - czy jest powodem odrzucenia oferty?
 - Niezgodności do usunięcia - zasady dokonywania poprawienia omyłek w treści oferty.
- 6. Oferta przekazana lub sporządzona niezgodnie z wymaganiami technicznymi i organizacyjnymi:**
- Przykłady błędów dotyczących sporządzania oferty.
 - Przykłady błędów dotyczących przekazywania oferty.
 - Czy formularz ofertowy generowany przez Platformę E-zamówienia jest wymagany? Co zrobić gdy nie jest on poprawnie wypełniony?
- 7. Błędy w obliczeniu ceny na przykładzie błędów w stawce podatku VAT:**
- Czy można żądać podania w ofercie tylko ceny netto?
 - Czy Zamawiający może nie wiedzieć, jaka jest prawidłowa stawka podatku VAT?
 - Czy błędną stawkę podatku VAT można poprawić?
 - Prawidłowo procedura kwestionowania prawidłowości zastosowanej stawki podatku VAT
- 8. Błędy w wadium jako powód odrzucenia oferty:**
- Co to znaczy nie wnieść wadium?
 - Co to znaczy wnieść wadium w sposób nieprawidłowy?
 - Przykładów błędów dotyczących formy, terminu i treści wadium.
 - Procedura przedłużania ważności wadium - kiedy wykonawca może donieść aneks do gwarancji wadialnej po upływie terminu związania ofertą?

ADRESACI:

Specjaliści ds. zamówień publicznych, członkowie komisji przetargowej, kontrolerzy, wykonawcy zamówień publicznych.

PROWADZĄCY:

Wykładowca z 25-letnim doświadczeniem zawodowym w zakresie zamówień publicznych; ponad 2000 przeprowadzonych szkoleń; praktyk; ekspert podczas prac Nadzwyczajnej Komisji Sejmowej ds. Deregulacji zajmującej się nową ustawą - Prawo zamówień Publicznych (2020 r.); kierownik Rady Programowej Studium Zamówień Publicznych; wykładowca na Studium Zamówień Publicznych przy Szkole Głównej Handlowej w Warszawie; ekspert podczas prac m.in. Sejmowej Podkomisji Gospodarki zajmującej się nowelizacją ustawy dotyczącą podwykonawstwa i podniesienia progu bagatelności (2013 i 2014 r.); Komisji Nadzwyczajnej ds. rozpatrzenia projektu nowej ustawy o zamówieniach publicznych (2000 r.), Senackiej Komisji Gospodarki ds. rozpatrzenia projektu nowelizacji ustawy - Prawo zamówień publicznych (2008 r.), Senackiej Komisji Gospodarki ds. rozpatrzenia projektu nowelizacji ustawy - Prawo zamówień publicznych (2008 r.) oraz Nadzwyczajnej Komisji Sejmowej „Przyjazne Państwo” (2008 i 2009 r.); absolwent Uniwersytetu Warszawskiego na kierunku ekonomia; autor licznych publikacji z zakresu zamówień publicznych (m.in. „Tryb podstawowy w nowej ustawie PZP”, „Praktyczny przewodnik po trybach udzielenia zamówień publicznych. Przebieg procedur po ostatnich nowelizacjach”, „Historia ustawy o zamówieniach publicznych – od okresu międzywojennego do teraźniejszości”, „Prawo zamówień publicznych – praktyczny przewodnik”, „Zamówienia publiczne – przygotowanie i przeprowadzenie postępowania”); do 2007 r. atestator z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych; do 1997 r. trener z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych; znawca amerykańskiego systemu zamówień publicznych, absolwent amerykańskiego programu z zakresu zamówień publicznych „Polish Public Administrators Municipal Training Program” na Uniwersytecie Wisconsin – Milwaukee.

Badanie i ocena ofert w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego. Aspekty praktyczne



Szkolenie będziemy realizowali **w formie webinarium on line.**



28 sierpnia 2023 r.

Szkolenie w godzinach 10:00-15:00



Cena: 415 PLN netto/os. Udział w szkoleniu zwolniony z VAT w przypadku finansowania szkolenia ze środków publicznych.

CENA zawiera:

udział w profesjonalnym szkoleniu on-line z możliwością zadawania pytań, materiały szkoleniowe w wersji elektronicznej, certyfikat ukończenia szkolenia.

DANE

DO

KONTAKTU:

Fundacja Rozwoju Demokracji Lokalnej Ośrodek Regionalny w Zielonej Górze
al. Niepodległości 16/9, 65 – 048 Zielona Góra
tel. 68 453 22 09, e-mail: szkolenia.zg@frdl.org.pl

DANE UCZESTNIKA ZGŁASZANEGO NA SZKOLENIE

Nazwa i adres nabywcy
(dane do faktury)

Nazwa i adres odbiorcy

NIP

Telefon

1. Imię i nazwisko uczestnika, stanowisko,
E-MAIL i TEL. DO KONTAKTU

2. Imię i nazwisko uczestnika, stanowisko,
E-MAIL i TEL. DO KONTAKTU

Oświadczam, że szkolenie dla ww. pracowników jest kształceniem zawodowym finansowanym w całości lub co najmniej 70% ze środków publicznych (proszę zaznaczyć właściwe)

TAK

NIE

Proszę o przesłanie faktury na adres mailowy:

Proszę o przesłanie certyfikatu na adres mailowy:

Dokonanie zgłoszenia na szkolenie jest równoznaczne z zapoznaniem się i zaakceptowaniem regulaminu szkoleń Fundacji Rozwoju Demokracji Lokalnej zamieszczonym na stronie Organizatora www.zg.frdl.pl oraz zawartej w nim Polityce prywatności i ochrony danych osobowych.

**Wypełnioną kartę zgłoszenia należy przesać poprzez formularz zgłoszenia na www.zg.frdl.pl
do 22 sierpnia 2023 r.**

UWAGA! Liczba miejsc ograniczona. O udziale w szkoleniu decyduje kolejność zgłoszeń. Zgłoszenie na szkolenie musi zostać potwierdzone przesłaniem do Ośrodka karty zgłoszenia. Brak pisemnej rezygnacji ze szkolenia najpóźniej na trzy dni robocze przed terminem jest równoznaczny z obciążeniem Państwa należnością za szkolenie niezależnie od przyczyny rezygnacji. Płatność należy uregulować przelewem na podstawie wystawionej i przesłanej FV.

Podpis osoby upoważnionej _____